

WORKSHOPS FÜR WIRTSCHAFTSFÖRDERUNGEN, GRÜNDUNGSNETZWERKE UND WEITERBILDUNGSINSTITUTE

Alle wollen Start-ups. Zu Ihnen kommen Einzelgründer.

Und meistens sind das erfahrene Angestellte, die sich nach fünfzehn Jahren im Beruf etwas Eigenes aufbauen. Fachlich stark, unternehmerisch ungeübt. Genau diese Lücke schließen meine Workshops: aus guten Angestellten werden Unternehmer, und aus einer Gründungsidee wird ein Betrieb, der auch im dritten Jahr noch da ist.

Der Gründungsmix ist selten der, den die Programme abbilden.

Innovative Gründungen, am besten im Team, am besten skalierbar: darauf ist die Förderlandschaft ausgerichtet, und darauf schauen Politik und Presse. In der Beratungspraxis sitzen davon einige wenige. Der Rest sind Einzelgründungen, Nebenerwerb, Nachfolge, Handwerk, Dienstleistung. Solide, oft mit Kundenstamm vom ersten Tag an, aber weder spektakulär noch pressetauglich.

Genau diese Gründungen tragen den Mittelstand von morgen, und genau bei ihnen fehlt am häufigsten dasselbe: unternehmerisches Denken. Wer fünfzehn Jahre angestellt war, hat gelernt, Aufträge zu erfüllen, nicht Probleme zu identifizieren. Preis nach Aufwand, Kunde als Vorgesetzter, Entscheidung erst wenn alles feststeht. Das sind keine Charakterfragen, das sind erlernte Reflexe, und sie lassen sich in einem Workshop bearbeiten.

Was in den Workshops passiert

Ich unterrichte keine Gewerbeanmeldung, keine Rechtsformwahl und keine Antragstellung. Das machen Sie und die Kammern besser. Ich arbeite an den Fragen davor: Was ist Annahme, was ist Tatsache. Welche Frage muss zuerst beantwortet werden. Was kostet die Antwort. Ist die Entscheidung umkehrbar. Was ist bereits da. Dazu die fünf Strukturen, aus denen ein Betrieb besteht, der nicht bei jedem Auftrag wieder bei null anfängt.

Angebot Nachfrage Lieferung Geld Entscheidung

Ein Selbständiger erfüllt Aufträge. Ein Unternehmer erkennt ein Problem, baut eine Lösung und ein System darum. Der Weg dazwischen ist lernbar.

BEREITS DURCHGEFÜHRT

Vom Können zum Angebot

Wirtschaftsförderungen der Landkreise Diepholz und Vechta

Entscheiden unter Ungewissheit

EXIST Women am GIZ Oldenburg

Strategic Storytelling for Leaders

UNILEAD am C3L der Universität Oldenburg, englischsprachig

AUFTRAGGEBER UND PARTNER

Wirtschaftsförderung Landkreis Diepholz · Wirtschaftsförderung
Landkreis Vechta · Wirtschaftsförderung und Stadtmarketing
Emden · Wirtschaftsförderung Lohne · GIZ Oldenburg ·
Universität Oldenburg · C3L Oldenburg · Hochschule
Bremerhaven · Green Business Challenge · Hochschule
Emden/Leer

WENN KEIN BUDGET DA IST

Als Baustein in einem laufenden Projekt
Regionalmanagement, Zukunftsregion, LEADER oder ESF. Das Angebot ist so formuliert, dass es ohne Nacharbeit in den Verwendungsnachweis passt.

Als gemeinsame Buchung mehrerer Partner
Zwei oder drei Kommunen, Kammern oder Netzwerkpartner teilen die Kosten, die Anmeldung läuft über einen Träger.

Impuls jetzt, Workshop im nächsten Haushaltsjahr
Sagen Sie mir, wann Ihre Haushaltsanmeldung ansteht. Das Angebot liegt rechtzeitig davor vor.

Formate und Konditionen

ALLE PREISE NETTO, ZUZÜGLICH FAHRTKOSTEN AB EMDEN

Räume, Einladung und Anmeldung
liegen bei Ihnen, das Material
bringe ich mit.

FÜR EINZELGRÜNDUNGEN, NEBENERWERB UND NACHFOLGE

Impuls, 60 bis 90 Minuten

Für Gründungswoche, Netzwerkabend oder Jahresauftakt. Gemischtes Publikum, keine Obergrenze.

750 €

ohne Vorabfrage

Halbtag, 3,5 Stunden, 5 bis 16 Personen

Ein Thema, ein Arbeitsergebnis pro Person. Der übliche Einstieg im laufenden Haushaltsjahr.

950 €

mit Vorabfrage

Tagesworkshop: Unternehmerisch denken und handeln

6 bis 8 Stunden, 5 bis 16 Personen, mit Vorabfrage an die Angemeldeten.

1.300 €

Plus-Variante 1.600 €

Reihe, 4 bis 12 Termine

Für Gründungszentren und geförderte Projekte mit fester Kohorte. Ab drei Terminen 1.200 € je Tag.

ab 3.600 €

nach Vorgespräch

FÜR TEAMS UND INNOVATIONSVORHABEN

Startup-Sprint, zwei Tage, bis 4 Teams

Nach der Systematik von Bill Aulet, aus den 24 Schritten die ausgewählt, an denen das Vorhaben gerade hängt.

2.400 €

zwei Tage

Tagesworkshop: Geschäftsmodelle und Innovation

Für bestehende Betriebe, Nachfolgesituationen und Teams im Transformationsprozess.

1.300 €

bis 18 Personen

EINZELCOACHING ALS KONTINGENT

5 Einzeltermine, je 60 Minuten

Abrufbar durch die von Ihnen benannten Gründerinnen und Gründer. Ein Auftrag, eine Rechnung.

1.150 €

230 € je Termin

10 Einzeltermine, je 60 Minuten

Abrufbar innerhalb eines Haushaltsjahres, auf Wunsch mit anonymisierter Kurzauswertung.

2.200 €

220 € je Termin

Kompetenzcoaching für Ihr eigenes Team

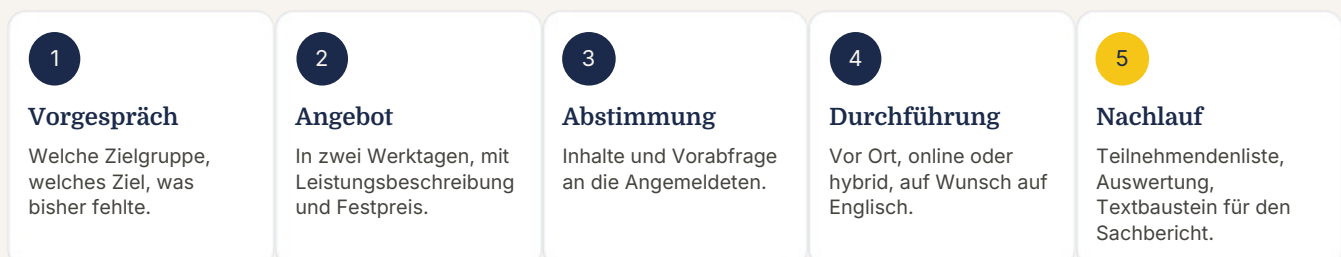
Unternehmerisches Denken für Beraterinnen und Berater in Wirtschaftsförderung und Gründungszentrum.

auf Anfrage

Halbtag oder Tag

ABLAUF

Von der Anfrage bis zum Sachbericht



ORGANISATORISCHES

Rechnung nach der Durchführung, Zahlungsziel 14 Tage, E-Rechnung im XRechnung-Format möglich. Fahrtkosten 0,40 € je Kilometer ab Emden oder Bahnfahrkarte zum Selbstkostenpreis. Teilnahmebescheinigungen auf Wunsch mit Ihrem Logo. Bis zwei Wochen vor dem Termin kostenfreie Verschiebung, bei weniger als fünf Anmeldungen entscheiden Sie, ob wir in kleiner Runde durchführen oder verschieben. Sechs Wochen Vorlauf reichen in der Regel.

Vorgespräch vereinbaren: kai@kaibruns.com · kaibruns.com/institutionen